

Senior Key Account Manager (m/w/d)

International | B2B

Wir sind ein motiviertes, internationales Team und arbeiten mit Überzeugung daran, Umweltcompliance für unsere Kunden zuverlässig umzusetzen. Weil wir weiter wachsen, suchen wir Verstärkung für unser Vertriebsteam.

Was Sie bei uns bewegen

- Sie akquirieren neue B2B-Kunden und identifizieren sowie gewinnen internationale Key-Accounts
- Sie betreuen und entwickeln Bestandskunden weiter, einschließlich der Durchführung von Cross- und Up-Selling-Aktivitäten
- Sie führen Verhandlungen mit allen strategisch relevanten Ansprechpartnern und Entscheidern
- Sie bereiten Präsentationen vor und führen diese eigenständig durch
- Sie erstellen Angebote sowie Verträge
- Sie entwickeln Strategien zur Kundenbindung und für nachhaltige Geschäftsbeziehungen kontinuierlich weiter

Das bieten wir Ihnen

- Moderner, hundefreundlicher Arbeitsplatz im linksrheinischen Kölner Süden
- Leistungsgerechtes, überdurchschnittliches Gehalt
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Regelung
- Betriebliche Altersversorgung mit 50 % Zuschuss
- Benefits rund um Mobilität und Bewegung sowie Getränke und Obst
- Individuelle Entwicklungsperspektiven, Gestaltungsspielraum und flache Hierarchien
- Krisensicherer Arbeitsplatz in einer nachhaltigen, zukunftsfähigen Branche
- Firmenevents und gemeinsame Aktivitäten

Was Sie mitbringen

- Einen guten (Fach-) Hochschulabschluss oder eine vergleichbare Ausbildung
- Langjährige, profunde Berufserfahrung (>8 Jahre) im B2B-Vertrieb von beratungsintensiven Dienstleistungen
- Eine gestandene Vertriebspersönlichkeit mit nachweislichen Vertriebsfolgen
- Verhandlungssicheres Deutsch in Wort und Schrift sowie sehr gutes Englisch (idealerweise eine weitere europäische Fremdsprache)
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, ein sicheres Auftreten und die Fähigkeit, nachhaltige Beziehungen aufzubauen
- Kooperationsbereitschaft, eine proaktive und entscheidungsfreudige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Selbstorganisation
- Technische und digitale Versiertheit sowie einen sehr souveränen Umgang mit CRM- und ERP-Systemen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Gestalten Sie die Zukunft der Deutschen Recycling aktiv mit.

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an:

personal@deutsche-recycling.de

DR Deutsche Recycling Service GmbH
Frau Katja Krüssell
Bonner Straße 484-486 | 50968 Köln
www.deutsche-recycling.de