

Wir sind ein sympathisches, motiviertes und multikulturelles Team und tun das, was wir tun, aus Überzeugung, mit vollem Einsatz und erfolgreich. Wir wachsen kontinuierlich und suchen Verstärkung:

Senior Key Account Manager (m/w/d) B2B

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- B2B-Neukundenakquise: Identifizierung und Gewinnung internationaler Key-Accounts
- Bestandskundenbetreuung und deren Weiterentwicklung inklusive Cross- und Up-Selling-Aktivitäten
- Verhandlungsführung mit allen strategisch relevanten Ansprechpartnern und Entscheidern
- Präsentationsvorbereitung und -durchführung
- Angebots- und Vertragserstellung
- Weiterentwicklung von Strategien zur Kundenbindung und nachhaltigen Geschäftsbeziehung

Ihr Profil:

- Sie verfügen über einen guten (Fach-) Hochschulabschluss oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie bringen langjährige, profunde Berufserfahrung (>8 Jahre) im B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen, beratungsintensiven Dienstleistungen mit
- Sie sind eine gestandene Vertriebspersönlichkeit und verfügen über nachweisliche Vertriebs Erfolge
- Neben verhandlungssicherem Deutsch in Wort und Schrift beherrschen Sie sehr gutes Englisch sowie idealerweise eine weitere europäische Fremdsprache
- Sie überzeugen durch Ihr Verhandlungsgeschick, Ihr sicheres Auftreten sowie Ihre ausgeprägten Fähigkeiten zum Beziehungsaufbau
- Ihre Kunden schätzen Ihre Verbindlichkeit und Beratungskompetenz
- Kooperationsbereitschaft, eine proaktive und entscheidungsfreudige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Selbstorganisation runden Ihr Profil ab
- Sie sind technisch-digital versiert und sehr souverän im Umgang mit CRM- und ERP-Systemen
- Sie haben Ihren Lebensmittelpunkt im Rheinland und wissen den persönlichen Austausch vor Ort zu schätzen

Unser Angebot:

- ein moderner und hundefreundlicher Arbeitsplatz im linksrheinischen Kölner Süden
- ein leistungsgerechtes, überdurchschnittliches Gehalt mit erfolgsabhängigen Tantiemen
- individuelle Entwicklungsperspektiven und großes Gestaltungspotenzial in einem erfolgreichen und expandierenden Unternehmen mit flachen Hierarchien
- ein krisensicherer Arbeitsplatz in einer zukunftsfähigen, nachhaltigen Branche
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Regelung, eine betriebliche Altersversorgung mit 50%igem Zuschuss, weitere Benefits rund um Mobilität und Bewegung sowie die Klassiker Getränke und Obst
- Firmenevents, gemeinsame Aktivitäten und nicht zuletzt offene, nette Kollegen*, die sich auf Sie freuen

Wir laden Sie ein, die Zukunft der Deutschen Recycling aktiv mitzugestalten und freuen uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: personal@deutsche-recycling.de

DR Deutsche Recycling Service GmbH
Frau Katja Krüssell
Bonner Straße 484-486
50968 Köln
www.deutsche-recycling.de

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit verwenden wir das generische Maskulinum. Bei uns zählt jedoch der Mensch, nicht die geschlechtliche Orientierung. Selbstverständlich richten wir uns an Personen jeden Geschlechts