

Wir sind ein sympathisches, motiviertes und multikulturelles Team und tun das, was wir tun, aus Überzeugung, mit vollem Einsatz und erfolgreich. Wir wachsen kontinuierlich und suchen Verstärkung:

Key Account Manager (m/w/d) B2B

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- B2B-Neukundenakquise
- Bestandskundenbetreuung inklusive Cross- und Up-Selling-Aktivitäten
- Gesprächsführung mit allen strategisch relevanten Ansprechpartnern und Entscheidern
- Präsentationsvorbereitung und -durchführung
- Angebots- und Vertragserstellung
- Entwicklung von Strategien zur Kundenbindung und -weiterentwicklung

Ihr Profil:

- Sie verfügen über einen guten (Fach-) Hochschulabschluss oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie bringen mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen bzw. beratungsintensiven Dienstleistungen mit
- Sie sind eine gestandene Vertriebspersönlichkeit und verfügen über nachweisliche Vertriebsfolge
- Sie beherrschen neben sehr gutem Englisch eine weitere europäische Fremdsprache verhandlungssicher in Wort und Schrift und sind zudem sehr sicher im Umgang mit Deutsch als Bürosprache
- Sie überzeugen durch Ihr Verhandlungsgeschick sowie Ihr sicheres Auftreten
- Ihre Kunden schätzen Ihre Verbindlichkeit und Ihr gewinnendes Wesen
- Kooperationsbereitschaft, eine proaktive und entscheidungsfreudige Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Selbstorganisation und Hands-on-Mentalität runden Ihr Profil ab

Unser Angebot:

- ein moderner Arbeitsplatz im linksrheinischen Kölner Süden
- ein leistungsgerechtes, überdurchschnittliches Gehalt mit erfolgsabhängigen Tantiemen
- hervorragende Entwicklungsperspektiven und großes Gestaltungspotenzial in einem dynamischen, erfolgreichen und expandierenden Unternehmen mit flachen Hierarchien und individuellen Fördermöglichkeiten
- ein krisensicherer Arbeitsplatz in einer zukunftsfähigen, nachhaltigen Branche
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Regelung sowie eine betriebliche Altersversorgung, Getränke und Obst
- Firmenevents, gemeinsame Aktivitäten und nicht zuletzt offene, nette Kollegen, die sich auf Sie freuen

Wir laden Sie ein, die Zukunft der Deutschen Recycling aktiv mitzugestalten und freuen uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: personal@deutsche-recycling.de

DR Deutsche Recycling Service GmbH
Frau Katja Krüssell
Bonner Straße 484-486
50968 Köln
www.deutsche-recycling.de