

Diese Stellenausschreibung richtet sich an jene, die in einem erfolgreichen, jungen und internationalen Unternehmen der Recyclingbranche, ihre Motivation und ihr vertriebliches Geschick unter Beweis stellen möchten.

Wir bieten an unserem Standort in Köln eine exzellente Entwicklungsperspektive in einem dynamischen Unternehmen mit großem Gestaltungspotential an und suchen zur Verstärkung unseres Teams

## Key Account Manager (m/w)

### Unsere Pläne mit Ihnen:

- Wir freuen uns Ihnen nach erfolgreicher Einarbeitung, kurzfristig Verantwortung für Teilbereiche und Projekte zu übertragen
- Sie akquirieren, gewinnen und betreuen Neukunden unterschiedlichster Branchen
- Gemeinsam mit Ihnen bauen wir strategisch und operativ neue Dienstleistungen auf
- Werden Sie Teil unseres Teams und überzeugen Sie potentielle Kunden von unserem Service

### Unser Wunsch an Sie:

- Sie haben einen guten (Fach-) Hochschulabschluss oder eine vergleichbare Ausbildung
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrungen im B2B Vertrieb, bestenfalls in vergleichbaren Branchen oder im Vertrieb beratungsintensiver Dienstleistungen und können Vertriebserfolge nachweisen
- Sie treten verhandlungs- und präsentationssicher auf, sind kommunikationsstark und ideenreich
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, zuverlässig und sind belastbar
- Sie beherrschen verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift und möglichst eine weitere europäische Fremdsprache

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an folgende Adresse:

DR Deutsche Recycling Service GmbH, Frau Daniela Sonntag, Schanzenstraße 37, 51063 Köln

Selbstverständlich können Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen auch per E-Mail an [personal@deutsche-recycling.de](mailto:personal@deutsche-recycling.de) zusenden.